

・はじめにあなたのお店のことについてお伺いします。

1. あなたのお店の業種はなんですか。

買回り総合（百貨店等）

最寄り総合（スーパーマーケット、コンビニエンスストア等）

衣料・身の回り品（総合衣料、呉服、洋服、寝具、靴・履物、鞆、服飾品、アクセサリー等）

文化・レジャー用品（書籍・文具、CD、スポーツ用品、趣味用品、カメラ、時計・眼鏡等）

家具・家電

飲食料品（総合食品、生鮮食品、加工食品、酒・調味料、米、乾物、菓子・パン、弁当等）

日用品（台所用品、金物、荒物、陶器、雑貨、タバコ、薬局など）

その他小売（燃料、農耕用品、機械器具、自動車、ガソリンスタンド等）

喫茶

食堂・レストラン、そばや、すしや等

酒場（料亭、小料理屋、スナック、クラブ等）

その他サービス（パチンコ、理美容、クリーニング、旅館・ホテル、浴場、タクシー等）

その他(具体的に)

2. 企業形態についてお聞かせ下さい。

法人 個人

3. 現在の場所で開業してからどのくらいたちますか。

1年未満 1～5年未満 5～10年未満 10～20年未満 20年以上

4 . 店舗の面積についてお聞かせ下さい。(住居、倉庫等は含まず)

30㎡ (9 坪) 未満 30 ~ 49㎡ (9 ~ 15坪) 50 ~ 99㎡ (15 ~ 30坪)
100 ~ 299㎡ (30 ~ 90坪) 300 ~ 499㎡ (90 ~ 150坪) 500㎡ (150坪) 以上

5 . 年間売上高についてお聞かせ下さい。

1,000万円未満 1,000 ~ 3,000万円未満 3,000 ~ 5,000万円未満
5,000 ~ 7,000万円未満 7,000 ~ 1 億円未満 1 億円 ~ 3 億円未満
3 億円以上

6 . 現在の従業員数は何人ですか。

1 ~ 3 人 4 ~ 6 人 7 ~ 10人 11 ~ 20人 21 ~ 30人 31人以上
(パート・アルバイトに関しては、8時間を基準として人数に換算してご記入ください。)

7 . 土地と建物の所有状況についてお聞かせ下さい。

自分の土地・自分の店舗(社長個人の所有のものを自分の会社に貸している場合を含む)
自分の土地・借店舗
借地・自分の店舗
借地・借店舗

(土地または店舗を部分的に借りている場合は、自己所有分との比率の大きさによってご判断のうえ、1 ~ 4のいずれかに当てはめてください。)

8 . 外売り比率(外商が占める割合)はどのくらいですか。

8 割以上 5 ~ 7 割 3 ~ 4 割 2 割以下
外商はしていない(店売りのみ)

9 . 駐車場の有無についてお聞かせください。

お店に隣接してある お店とは離れた位置にある ない

10 . 過去 5 年間の店舗改造状況についてお聞かせ下さい。(主なもの 1 つ)

改装 増改築 新築 特になし

11. あなたのお店の実際経営者の年齢はおいくつですか。

30歳未満 30代 40代 50代 60代 70歳以上

12. 経営者のお住まいはどこですか。

店舗と同一地に住宅がある（店舗・住宅併用）

店舗の近隣（同一町内等）に住宅がある

店舗からかなり離れた所に住宅がある

13. 後継者の有無についてお聞かせください。

既に決まっている まだだがいずれ決まる見込み

後継者がいない

先のことなのでまだ考えていない



13 - 2 . (「後継者がいない」方のみ) 今後についてお聞かせください。

後継者を見つけて今の店等を継承させたい

自分の代でやめる

適当な人に店舗を貸したい

その他(具体的に

)

・あなたのお店の経営についてお伺いします。

問1．5年くらい前と比べて売り上げはどうなっているでしょうか。

かなり増えた やや増えた 変わらない やや減った かなり減った

問2．今後の売り上げ見通し（将来性）をどのようにお考えですか。

非常に良い 良い どちらともいえない 悪い 非常に悪い

問3．今後の経営戦略についてお聞かせください。

| | |
|---------------|-------------------|
| 単独店で市内に出店したい | ショッピングセンター内に出店したい |
| 業種を変えて商売を続けたい | 今のまま改善努力したい |
| 折をみて廃業したい | その他(具体的に) |

問4．今後の営業方針についてお聞かせください。(2つまで)

| | |
|-----------------------|-----------------|
| このままでよい | 現在の場所での店舗の改造、改装 |
| 店舗の移転 | 扱う商品の見直し |
| 接客や営業時間等サービスの充実 | 駐車場の設置 |
| チェーンへの加盟 | 業種の転換 |
| 信用できるチャレンジャー（借主）に貸したい | |
| 廃業したい | |

・商店街の現況、商店街活動等についてお伺いします。

問5 . あなたは、日常の生活用品(消耗品や飲食品)をどこで購入されていますか。

自宅の近所 城下町地域の商店 市内の郊外型店舗 市外 その他

問6 . あなたは、買いまわり品(高級品や贈答品)をどこで購入されていますか。

自宅の近所 城下町地域の商店 市内の郊外型店舗 市外 その他

問7 . 今後も郊外部への大型店進出などが予想されますが、あなたは商店街の将来性をどのようにお考えですか。

大いに期待できる 自分達の努力次第で期待できる どちらでもない
見込みは薄い その他(具体的に)

問8 . 商店街活動の現況はどうですか。

非常に活発である まあまあ活発な方だ どちらとも言えない
あまり活発ではない ほとんど活動していない

問9 . 活動はあなたのお店に役立っていますか。

大いに役立っている 一応役立っている どちらとも言えない
あまり役立っていない 全然役立っていない

問10 . 商店街活動への参加を依頼されたらどうなさいますか。

皆に率先して引き受ける 一応参加する 内容に応じて考えたい
あまり参加したくない 参加しない

・商店街を含む城下町地域の活性化についてお伺いします。

問11．あなたは、城下町地域の空洞化が進む原因（問題点）は何だと思えますか。

A．商店街の空洞化に関して

品ぞろえやサービスなどお店に魅力が不足しているため

魅力的な店舗がまとまっていないため（分散しているため）

駐車場不足等、車社会への対応が遅れているため

通りの環境などにムードがないため

経営者が高齢化しているため

その他（ ）

B．中心市街地の人口減少に関して

魅力的な住宅や手頃な住宅がないため

自分を活かせる職場がないため

市民が憩える公園整備が不十分であるなど、生活環境が良くないため

車が利用しにくいなど不便だから

その他（ ）

問12．あなたは、城下町地域が活性化するためには、何が必要だと思えますか。

A．商業・サービス面での魅力強化に関して（2つまで）

大規模大型店など商業拠点の整備・誘致

商店街の再編による利用しやすさの向上や特徴づけ

品ぞろえの充実など個店レベルでの魅力の向上

大規模大型店などとは異なる商店街独自のサービスの提供

商店街を挙げての集客イベントの実施

遊歩道をかねた商店街（ショッピングモール化）など魅力的な環境整備

その他（ ）

B．市街地の整備改善に関して（2つまで）

魅力的な住宅や手頃な住宅の供給

駐車場の確保など来街者に対する施設の充実

環境整備や交通安全対策による徒歩利用での快適さの改善

くつろいだり人とふれあえる公園・広場などの整備

歴史資源を活かした個性的な街なみ景観の創出

公衆トイレの設置

その他（ ）

C. その他

福祉施設等の公共サービス機能の充実

学校等、教育施設の整備改善

路線バス等公共交通の充実

その他（ ）

(自由意見)

(商店街を含む)城下町地域の活性化に関して、何かご意見がありましたらご自由にお書き下さい。

調査にご協力ありがとうございました。